**EK – F.4**

**TİCARİLEŞTİRME/YATIRIM/ÜRETİM PLANI**

Ticarileştirme potansiyeli olan projelerde elde edilmesi hedeflenen çıktıya yönelik olarak ilgili PYK’lerden ticarileştirme ve/veya yatırım/üretim planı sunulması istenir.

**BÖLÜM –A: PROJE VE KURULUŞ BİLGİLERİ**

|  |
| --- |
| **Proje Yürütücüsü** |
| **Adı, Soyadı** |   | **T.C. Kimlik No :** |  |
| **Unvanı/Görevi** |   |
| **Yazışma Adresi** |   |
| **Tel :** | **Faks :**  | **E-Posta :** |

|  |
| --- |
| **Kuruluş Yetkilisi** |
| **Adı, Soyadı** |   | **T.C. Kimlik No :**  |  |
| **Unvanı/Görevi** |   |
| **Tel :** | **Faks :**  | **E-Posta :** |

***A.2-KURULUŞ BİLGİLERİ***

|  |  |
| --- | --- |
| **Kuruluşun Açık Adı** |   |
| **Adres** |   |
| **Tel :** | **E-Posta :** |  |
| **Faks :** | **Web Adresi :** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Kuruluşun Vergi Dairesi ve Sicil Numarası** |  |
| **Kuruluş Yılı (Ticaret Sicil Gazetesi Yayın Tarihi ve Numarası)** |  |
| **Mevcut Sermaye Tutarı** |  |
| **Son üç yıla ait gelir miktarı:** |  |
| **Kuruluşun Ortakları** |  |

|  |
| --- |
| Kuruluşunuzun gelişimini ve hizmet ettiği faaliyet alanını kısaca açıklayınız: |
| İşletme sermayesi veya gelir kaynakları nelerdir açıklayınız: |
| Satış Gelirleri (TL / Yıl): |  |
| Danışmanlık Gelirleri (TL /Yıl): |  |
| Lisans Gelirleri (TL / Yıl): |  |
| Ar-Ge gelirleri (TL / Yıl): |  |
| Araştırma ve Geliştirme Giderleri (TL / Yıl): |  |

**BÖLÜM-B: MÜŞTERİ, PAZAR VE REKABET BİLGİLERİ**

|  |
| --- |
| Mevcut ürünlerinize yönelik olarak |
| Mevcut üretim kapasitesi: |
|  |
| Hitap edilen pazarlar: |
|  |
| Yurtiçi ve varsa yurtdışı pazar payı: |
|  |

|  |
| --- |
| Proje çıktısı ürüne yönelik olarak |
| Elde edilecek ürün-ürün yelpazesine yeni mi katılacak?-halen üretmekte olduğunuz bir ürünün yerine mi geçecek? -halen üretilmekte olan bir ürünün geliştirilmiş hali mi olacak? |
|  |
| Hedeflenen pazar/pazarlar: (Bu pazara/pazarlara ilişkin özellikleri (büyüklük, rekabet unsurları, vb.) ifade ediniz.) |
|  |
| Proje Çıktısına müşteri olacak/olabilecek taraflar (Yurt içi/Yurt dışı/ Yurt içi ve Yurt dışı): |
|  |
| Müşteri kurum ihtiyaç sahibi olarak taahhüt ettiği miktar özel sektörün bu çıktıyı üretimine yatırım yapması için yeterli midir?  |
|  |
| Hedeflenen proje çıktısı ürünün rakip ürünlere göre rekabet üstünlüğü kazandıracak özellikleri (fiyat, performans, üretim zamanı, kalite, tasarım, vb.): |
|  |
| Elde etmeyi planladığınız yurtiçi/yurtdışı pazar payı: |
|  |
| Tahmini maliyet: |
|  |
| Tahmini satış fiyatı: |
|  |
| Yıllık kâr beklentisi: |
|  |
| İlk üç yıl için hedef satış tutarları: |
| Satış (birim) 1. Yıl 2.Yıl 3.Yıl Yurtiçi: ... ... ...Yurtdışı: ... ... ...  |

|  |
| --- |
| Proje Konusu Ürüne İlişkin Ticarileşme ve Yatırım Beklentileri |
| Ürünün ticari başarıya ulaşması yolunda gördüğünüz en önemli riskler ve belirsizlikler: |
|   |
| Ürünün başarıyla ticarileşmesi konusunda neler yapmayı planlıyorsunuz? |
|  |
| TÜBİTAK desteği dışında ticarileştirme yatırımı için başka hangi finansman kaynaklarından faydalanmayı düşünüyorsunuz? |
|  |
| Projenin tamamlanmasından sonra ticarileşmenin ne zaman gerçekleşmesini hedefliyorsunuz? |
|   |

|  |
| --- |
| Üretim ve Ticarileştirme Aşaması |
| Prototip/pilot üretimden seri üretime geçmek için ihtiyaç duyulacak ek altyapı ve teçhizatlar: Tahmini maliyetleri: |
|  |
| Ticarileşme aşamasında ve sonrasında ihtiyaç duyulacak ek işletme sermayesi ve finansmanı: |
|  |
| Üretim aşamasında ihtiyaç duyulacak ek personel:  |
|   |
| Ürünün tanıtım ve pazarlamasında kullanılacak yöntemler: |
|  |
| Ürünün, varsa, proje konusu dışında diğer kullanım alanları: |
|   |